

La formation dédiée à l'habitacle permet d'acquérir une expertise complète dans la rénovation et l'entretien des intérieurs de véhicules. Elle couvre l'ensemble des matériaux que vous trouverez : alcantara, plastique, cuir, textile.

L'objectif final est de vous former à transformer et améliorer les habitacles automobiles tout en offrant une expérience client exceptionnelle, et en maintenant des normes élevées de qualité et de professionnalisme.

OBJECTIFS

- Être capable **d'analyser un véhicule pour fournir une estimation** précise des travaux nécessaires.
- Apprendre l'ensemble **des outils et des produits nécessaires** à la réalisation d'un nettoyage complet de l'habitacle.
- Apprendre toutes les étapes du nettoyage d'un habitacle, depuis **la compréhension des méthodes théoriques jusqu'à la maîtrise des compétences pratiques**.
- Être capable **de mettre en pratique les techniques et d'appliquer les produits** étudiés durant la partie théorique afin d'obtenir le résultat attendu.
- Être capable **obtenir une finition de préparation parfaite** en respectant le temps imparti.

Méthode :

- Formation dispensée uniquement en présentiel par groupe de 4 stagiaires maximum
- Local dédié au Detailing de 250m² .
- Tout le matériel est fourni y compris les EPI
- Support de prise de note fourni
- Débrief à la fin de chaque journée de formation
- Documents de suivis post formation fournis après formation
- Suivi sans limite de temps du stagiaire
- Partage d'expérience et d'anecdotes réelles afin d'appuyer la pratique

Modalités :

- Feuille d'émargement à signer pour chaque demi-journée.
- Attestation de présence délivrée en fin de formation
- Certificat de suivi de formation délivré en fin de formation
- Questionnaire de satisfaction en fin de formation à compléter
- Evaluation des acquis en fin de formation à compléter
- Debrief par téléphone après formation

Pédagogie :

- Tour de table en début de formation afin de mieux de se connaître et de reprendre chacun des projets
- Nous suivons et évaluons nos stagiaires quotidiennement durant la session à l'aide de questionnaires à choix multiples à la fin de chaque module de formation
- Les apports théoriques permettent d'identifier la chronologie des opérations du Detailing ainsi que du matériel utilisé
- La formation est à 70% pratique / 30% théorique avec des mises en situation quotidiennement sur un véritable support client
- Communication permanente avec le formateur afin d'échanger sur les expériences de chacun et de pouvoir approuver une méthode et/ou application

Accessibilité :

- Nous sommes conscients des besoins spécifiques des personnes en situation de mobilité réduite et sommes déterminés à fournir des aménagements raisonnables pour garantir leur pleine participation.
- Notre installation bénéficie des normes ERP afin de garantir l'accessibilité la plus large possible.
- Une étude de dossier pour la faisabilité sera réalisée afin de déterminer les adaptations nécessaires pour rendre la formation accessible. Ces adaptations peuvent inclure, entre autres, des ajustement des ressources pédagogiques ou des horaires de formations.

Prérequis :

- Savoir lire et écrire

INFORMATIONS

Sa durée en présentiel est fixée à **1 journée de 7h** (9h00-12h30 / 14h00-17h30) dispensé dans nos locaux au : 1 impasse du temple -38080 L'Isle d'Abeau

Tarif de la formation : 600€ TTC (TVA Non récupérable).

LES MODULES DE FORMATION

MODULE 1 : Analyse et prévision

Objectif : Être capable **d'analyser un véhicule et de fournir une estimation** précise du temps de préparation.

Programme :

- Apprendre à évaluer l'état général du véhicule
- Apprendre à reconnaître les zones réparées et les défauts liés
- Apprendre à reconnaître les véhicules «sensibles»
- Acquérir des compétences pour estimer le temps de travail nécessaire

MODULE 2 : Sélection des produits et outils

Objectif : Se familiariser avec une **variété de produits utilisés dans le Detailing** et apprendre à les utiliser efficacement durant chaque étape du processus de préparation

Programme :

- Explorer les différentes catégories de produits et accessoires utilisés en Detailing, tels que les nettoyants, les soins, les brosses, etc.
 - Apprendre les propriétés et les usages spécifiques de chaque produit, ainsi que les méthodes d'application appropriées.
 - Pratiquer l'utilisation des produits lors des différentes étapes de préparation du véhicule, en développant des compétences pour obtenir des résultats optimaux.
-

MODULE 3 : Apprentissage des méthodes

Objectif : Progresser dans toutes les étapes du Detailing habitacle, depuis **la compréhension des méthodes théoriques jusqu'à la maîtrise des compétences pratiques.**

Programme :

- Étude des principes de base du nettoyage intérieur d'un véhicule, y compris les différentes techniques de nettoyage et les types de produits utilisés.
 - Apprentissage des facteurs à considérer lors du choix des méthodes de nettoyage en fonction des matériaux et des surfaces spécifiques de l'habitacle.
 - Décomposition du processus de nettoyage en différentes étapes, telles que le dépoussiérage, le nettoyage en profondeur, le traitement des taches, la désodorisation, etc.
 - Compréhension de l'importance de suivre un ordre systématique pour garantir un nettoyage complet et efficace.
-

MODULE 4 : Mise en pratique

Objectif : Être capable **d'appliquer les méthodes étudiées** et de réaliser un nettoyage complet.

Programme :

- Application pratique des méthodes théoriques à travers des démonstrations et des exercices pratiques.
 - Acquisition des compétences manuelles nécessaires pour manipuler efficacement les outils de nettoyage et appliquer les produits de manière appropriée.
 - Mise en pratique avec l'appui du formateur.
-

MODULE 5 : LA finition

Objectif : Être capable **obtenir une finition de préparation parfaite** en respectant le temps imparti.

Programme :

- Comprendre les critères de qualité et les attentes des clients en matière de finition intérieure d'un véhicule.
- Apprendre à visualiser et à définir les objectifs de finition, en tenant compte des spécificités du véhicule et des demandes du client.
- Comprendre le temps imparti pour cette étape et l'importance de s'y tenir.