



BYFAB

FORMATIONS

Version du document : 10.01.25

INFORMATION & PROGRAMME
INFORMATION & PROGRAMME
INFORMATION & PROGRAMME
INFORMATION & PROGRAMME
INFORMATION & PROGRAMME
INFORMATION & PROGRAMME
INFORMATION & PROGRAMME
INFORMATION & PROGRAMME
INFORMATION & PROGRAMME
INFORMATION & PROGRAMME

FORMATION IMMERSION TOTALE

INFORMATION & PROGRAMME
INFORMATION & PROGRAMME

Vous avez complété notre formation PRO DETAILER ? Il est maintenant temps de passer à l'étape supérieure en réalisant une prestation complète de Detailing. Vous prendrez en charge la préparation intégrale d'un véhicule, de A à Z.

Depuis les étapes préliminaires jusqu'à l'application des protections céramiques, en incluant le démontage des jantes, vous incarnerez pleinement le rôle du Detailer professionnel.

Préparez-vous à ouvrir votre centre comme si c'était déjà fait ! Nous serons à vos côtés pour vous guider et affiner votre technique, mais gardez à l'esprit que vous serez le seul maître d'œuvre jusqu'à la restitution finale, prévue le samedi matin.

OBJECTIFS

Apprendre à réaliser un Detailing complet :

Appliquez toutes les compétences acquises au cours de la formation PRO DETAILER pour effectuer un Detailing complet, de la préparation initiale à la restitution du véhicule.

Développer des compétences de gestion du temps et d'organisation :

Développer des compétences en gestion du temps et en organisation pour effectuer une prestation efficace, en respectant les délais impartis.

Maîtriser les techniques de correction de peinture :

Être capable de maîtriser toutes les phases du polissage, de la correction importante jusqu'à la finition parfaite, en sélectionnant les outils nécessaires.

Optimiser son temps de travail :

Développer ses capacités à gérer son temps de travail durant chaque étape du processus. Apprendre l'efficacité de chaque étape afin de rester rentable.

Devenir autonome dans ses prestations :

Être en mesure de gérer l'ensemble d'un projet de Detailing en toute autonomie, en prenant des décisions éclairées tout au long du processus.

Se préparer aux futures restitutions

Être capable de restituer le véhicule traité en garantissant la satisfaction du client, le respect et les standards établis durant la formation.

Méthode :

- Formation dispensée uniquement en présentiel par groupe de 4 stagiaires maximum
- Local dédié au Detailing de 250m² .
- Tout le matériel est fourni y compris les EPI
- Support de prise de note fourni
- Débrief à la fin de chaque journée de formation
- Documents de suivis post formation fournis après formation
- Suivi sans limite de temps du stagiaire
- Partage d'expérience et d'anecdotes réelles afin d'appuyer la pratique

Modalités :

- Feuille d'émargement à signer pour chaque demi-journée.
- Attestation de présence délivrée en fin de formation
- Certificat de suivi de formation délivré en fin de formation
- Questionnaire de satisfaction en fin de formation à compléter
- Evaluation des acquis en fin de formation à compléter
- Debrief par téléphone après formation

Pédagogie :

- Tour de table en début de formation afin de mieux de se connaître et de reprendre chacun des projets
- Nous suivons et évaluons nos stagiaires quotidiennement durant la session à l'aide de questionnaires à choix multiples à la fin de chaque module de formation
- Les apports théoriques permettent d'identifier la chronologie des opérations du Detailing ainsi que du matériel utilisé
- La formation est à 70% pratique / 30% théorique avec des mises en situation quotidiennement sur un véritable support client
- Communication permanente avec le formateur afin d'échanger sur les expériences de chacun et de pouvoir approuver une méthode et/ou application

Accessibilité :

- Nous sommes conscients des besoins spécifiques des personnes en situation de mobilité réduite et sommes déterminés à fournir des aménagements raisonnables pour garantir leur pleine participation.
- Notre installation bénéficie des normes ERP afin de garantir l'accessibilité la plus large possible.
- Une étude de dossier pour la faisabilité sera réalisée afin de déterminer les adaptations nécessaires pour rendre la formation accessible. Ces adaptations peuvent inclure, entre autres, des ajustement des ressources pédagogiques ou des horaires de formations.

Prérequis :

- Savoir lire et écrire

INFORMATIONS

Sa durée en présentiel est fixé à **5,5 jours consécutifs de 7h chacune** (9h-12h30 / 13h30-17h30) soit un total de **40h** dispensé dans nos locaux au : 1 impasse du temple – 38080 L'Isle d'Abeau

Tarif de la formation : 2500€ TTC (TVA Non récupérable).

LES MODULES DE FORMATION

Module 1 : Moteur

- Choix des produits en fonction de l'état du moteur.
- Choix des accessoires.
- Pratique.

Module 2 : Lavage

- Les étapes: roues, passages de roues, rinçage pré-lavage, lavage, essuyage.
- Choix des produits.
- Quels accessoires.
- Pratique.

Module 3 : Décontamination

- Explications du procédé et de son utilité.
- Choix et explications sur les différentes méthodes de décontamination et des différents produits.
- Masquage.
- Pratique.

Module 4 : Evaluation du véhicule / Préparation

- Évaluer le véhicule et marquer les défauts.
- Analyser et prévoir en fonction son planing.
- Utilisez les outils adaptés.
- Pratique.

Module 5 : Polissage et correction des défauts

- Choix des produits.
- Choix des machines.
- Choix des accessoires
- Trouver la combinaison en fonction du véhicule.
- Pratique.

Module 6 : Wet Sanding, reprise de défauts localisés, retouches

- Analyse des défauts et évaluation si la réparation est envisageable
- Retouche des impacts
- Pratique

Module 8 : Les protections

- Application d'une protection céramique sur toute la carrosserie.
- Application des protections céramiques sur tous les autres éléments du véhicule.

Module 9 : La finition

- Vue de l'ensemble des finitions à effectuer sur un véhicule.
- Choix des accessoires et produit à utiliser.
- Pratique.
- Vérification «à la frontale»

Module 10 : Habitacle

- Choix des accessoires en fonction du véhicule.
- Choix des produits
- Pratique.

Module 11 : Debrief / Questions diverses

- Partage d'expériences
- Analyse de la prestation
- Auto évaluation et évaluation par le formateur

Module 12 : Restitution

- Préparez son environnement à la restitution
- Accueil client et explication
- Debrief