

Programme DETAILING PRO

Detailing professionnel pour la filière automobile

Version du programme : 11/05/2026

Formation intensive dédiée aux professionnels de la filière automobile – carrossiers, vendeurs auto, mécaniciens, préparateurs – qui souhaitent intégrer le Detailing dans leur offre de service ou monter en compétence sur les techniques de préparation, polissage et protection céramique. En 3 jours, vous maîtrisez l'ensemble du processus : analyse et chiffrage d'un chantier, préparation extérieure complète, correction des défauts de peinture à la polisseuse orbitale, application d'une protection céramique carrosserie et conseil client sur la maintenance. Formation orientée productivité atelier, opérationnelle dès le retour en atelier.

Durée:

21.00 heures / 3.00 jours

Type d'action de formation :

Action de formation

Tarif de la formation : 1 490 € HT (exonéré TVA)

Ce tarif comprend : les 3 jours de formation, le matériel et les produits
Repas du midi non inclus

Profils des stagiaires

Carrossier souhaitant proposer une prestation Detailing complémentaire à la sortie de carrosserie.
Vendeur automobile souhaitant valoriser le véhicule à la livraison ou monter en compétence sur les services de préparation premium.
Mécanicien ou préparateur véhicule souhaitant élargir ses compétences techniques.
Professionnel du secteur automobile souhaitant intégrer une activité Detailing à son centre.
Créateur ou repreneur d'un centre esthétique automobile.

Prérequis

Être un professionnel du secteur automobile (ou en projet de création / reprise d'activité)
Savoir lire et écrire
Aucune connaissance préalable en Detailing requise

Admission

Demande d'information : Contactez-nous via notre site, mail (formation@byfab.fr) ou par téléphone pour obtenir tous les détails sur la formation.
Entretien préalable : Un échange téléphonique avec notre équipe pour évaluer votre projet professionnel et vérifier l'adéquation avec la formation.
Validation des prérequis : Vérification des compétences et expériences nécessaires pour suivre la formation.
Dossier d'inscription : Remplissage et envoi du formulaire d'inscription accompagné des pièces justificatives demandées.

Confirmation d'inscription : Une fois le dossier validé, réception d'un accord de formation et des modalités pratiques.

OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

Analyser un véhicule et établir un devis de prestation pour un client professionnel ou particulier.
Choisir les produits et outils adaptés à chaque chantier selon le véhicule, la salissure et la surface.
Réaliser une préparation complète extérieure selon les standards professionnels.
Appliquer une protection rapide et soigner la finition de restitution.
Identifier les défauts de peinture (rayures, hologrammes, oxydation) et choisir la méthode de polissage adaptée.
Polir un véhicule à la polisseuse orbitale en sécurité pour corriger les défauts de surface courants.
Corriger les erreurs de polissage (hologrammes, défauts résiduels) et obtenir une finition professionnelle.
Choisir la protection céramique adaptée au véhicule et à l'usage client.
Préparer la surface et appliquer un revêtement céramique sur la carrosserie selon le protocole fabricant.
Conseiller le client sur l'entretien et la maintenance des revêtements dans la durée.

PROGRAMME DE LA FORMATION

Diagnostic, devis et préparation extérieure du véhicule

Analyse du véhicule, méthodologie d'inspection et estimation chantier
Sélection des produits et outils selon véhicule et type de salissure
Lavage technique, décontamination chimique et mécanique, cire rapide
Standards de finition et restitution client

Correction des défauts de peinture et polissage professionnel

Identification des défauts (rayures, hologrammes, oxydation) et types de peinture
Choix des outils, mousses (pads) et polish adaptés
Utilisation sécurisée de la polisseuse orbitale (vitesse, passages, pression)
Correction des erreurs courantes (hologrammes, défauts résiduels) et finition pro

Protection céramique carrosserie : préparation et application

Composition, propriétés et choix d'un revêtement céramique selon véhicule et usage
Conditions optimales de pose (température, hygrométrie, environnement)
Préparation de surface : décontamination, dégraissage avant pose
Application sur carrosserie selon protocole fabricant : pose, étalement, essuyage, contrôle

Aspects essentiels : entretien, juridique et tarification

Conseils d'entretien et bonnes pratiques de durabilité côté client

Cadre juridique des protections céramiques : la céramique comme option/accessoire du véhicule, mention auprès des assurances pour valorisation et prise en charge en cas de sinistre
Tarification : déterminer un prix juste entre temps de pose, coût matière et valeur ajoutée perçue
Argumentaire commercial pour vendre la prestation à un client final

ORGANISATION DE LA FORMATION

Equipe pédagogique composée de professionnels du Detailing

Pour tout renseignement technique et pédagogique, contact : 04.58.17.30.90

Moyens pédagogiques et techniques

Un centre de formation dédié : local de 250 m² entièrement équipé pour le Detailing.
Formateur expérimenté : plus de 10 ans d'expertise dans le domaine.
Tout le matériel professionnel fourni, y compris les EPI (Équipements de Protection Individuelle).
Support de prise de notes fourni pour faciliter l'apprentissage.
Équipement et matériel professionnel pour une formation en conditions réelles.
Véhicules complets à disposition pour les mises en pratique.

Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

Les participants signeront une feuille de présence le matin et l'après-midi.

Une attestation sera délivrée à l'issue de cette formation.

Evaluation de satisfaction : Questionnaire de satisfaction en fin de formation.

Evaluation des acquis : Questionnaire de fin de formation, évaluations intermédiaires par partie, mise en situation.

Evaluation dit « à froid » environ 3 mois après la fin de formation.

Assistance téléphonique ultérieure.

Modalités pratiques et accessibilité

Formation présentielle
Bâtiment ERP

La formation est accessible sur entretien préalable de positionnement, permettant la vérification de la concordance entre les objectifs de la formation et ceux du futur apprenant.

Convention signée et règlement reçus au plus tard 10 jours avant le début de la formation.

Traitement administratif moyen : 1 mois selon le mode de financement (communication préalable incluse).

Formation ouverte aux personnes en situation de handicap sous réserve d'étude dossier l'.

Référent : BONIN Fabrice, 04.58.17.90.90

Lieu de la formation : ByFab , 1 impasse du temple 38080 l'Isle d'Abeau